

# RunTo - Investor One Pager

Microfinanciación para validar una red abierta de reparto de última milla en Madrid.

Bloque	Contenido
Que es	RunTo es una plataforma donde comercios publican servicios de entrega y riders autónomos ofertan libremente precio/tiempo. El comercio decide a quien adjudicar.
Problema	Las pymes pagan comisiones altas o gestionan reparto manual sin trazabilidad. Los riders que prefieren autonomía carecen de una red abierta con reputación portable.
Solución	Marketplace operativo con publicación de servicios, ofertas, adjudicación manual, historial, valoraciones y base de facturación directa rider-comercio.
Modelo	0% comisión por pedido. Ingresos por SaaS para negocios: 49/99/149 EUR al mes. Rider Pro opcional como upsell futuro.
Estado	Beta/prototipo y dominio público. Flujo producto definido. Pendiente: piloto medido con comercios y riders reales.
Capital buscado	15.000-30.000 EUR para piloto de 8 semanas, endurecimiento técnico, captación inicial y validación legal/operativa.
Hitos 90 días	10-30 comercios piloto, 15-25 riders interesados/verificados, dashboard KPI, LOIs, métricas de fill rate, tiempos, incidencias y conversión a pago.
Fundador	Juan Carlos, operador real de delivery y propietario de Milanese Gourmet S.L.; conocimiento directo del dolor de comisiones, plataformas y operativa local.

**Mensaje clave: RunTo no pide capital para escalar sin validar; pide capital para medir liquidez, repetición y disposición a pagar en una microzona de Madrid.**