

RunTo - campana de recaudacion para piloto

Red abierta de ultima milla para comercios y riders autonomos. Enfoque: financiar validacion operativa, no vender una ronda de escalado prematura.

Buscamos 15.000-30.000 EUR para completar beta, captar comercios/riders y ejecutar un piloto medido de 8 semanas en Madrid.

1. Problema

- Comercios locales dependen de plataformas con comisiones variables altas o de gestion manual desordenada por WhatsApp/telefono.
- Riders autonomos que quieren libertad real no tienen una red abierta donde elegir servicios, precio y zona de trabajo.
- Muchos sectores fuera del food delivery necesitan recogidas/entregas puntuales: retail, talleres, ecommerce local, farmacia/parafarmacia y servicios.

2. Solucion

RunTo permite que un comercio publique un servicio, los riders interesados oferten precio/tiempo, el comercio adjudique manualmente, el servicio se ejecute con historial, valoraciones y base de facturacion rider-comercio. La plataforma cobra 0% de comision por pedido y monetiza mediante suscripcion SaaS.

Paso	Funcion
Publicar	El comercio crea el servicio con origen, destino, precio sugerido y datos operativos.
Ofertar	El rider decide si participa, con libertad de precio y disponibilidad.
Adjudicar	El comercio elige rider por precio, reputacion, tiempo o criterio propio.
Ejecutar	Recogida, entrega, historial y cierre operativo.
Valorar/facturar	Reputacion bidireccional y base documental para facturacion directa.

3. Estado actual

- Dominio y presencia web: runtoesp.com.
- Beta/prototipo orientado a comercios y riders.
- Flujo definido: publicar, ofertar, adjudicar, ejecutar, cerrar, valorar.
- Pendiente critico: convertir la beta en piloto medido con datos reales de liquidez, repeticion y disposicion a pagar.

4. Modelo de ingresos previsto

Plan	Precio objetivo	Uso
Business Basic	49 EUR/mes	Comercios con bajo volumen o piloto inicial.
Business Standard	99 EUR/mes	Comercios con uso recurrente y necesidad de historial/facturacion.
Business Pro	149 EUR/mes	Multiusuario, mas volumen, soporte y futuras integraciones.
Rider Pro opcional	3,90 EUR/semana o 14,90 EUR/mes	Herramientas premium para riders, sin obligacion para operar.

5. Uso de fondos

Partida	%	Detalle
Producto y tecnologia	45%	Endurecer beta, notificaciones, seguridad, panel KPIs, soporte tecnico parcial.
Captacion piloto	25%	Comercios, riders, materiales, onboarding y validacion de campo.
Legal/operativo	15%	Revision de modelo autonomo, textos contractuales, privacidad, terminos y compliance.
Soporte y contingencia	15%	Gestion de incidencias, soporte operativo y margen de seguridad.

6. KPIs del piloto de 8 semanas

- Comercios piloto activos: objetivo 10-30.
- Riders interesados/verificados: objetivo 15-25 iniciales.
- Fill rate: porcentaje de servicios publicados que reciben oferta y se completan.
- Tiempo medio hasta primera oferta y hasta adjudicacion.
- Incidencias y servicios completados sin problema.
- Repeticion de comercios y disposicion a pagar plan Standard.

7. Solicitud concreta

RunTo busca microfinanciacion, advisor tecnico o socio/colaborador estrategico para validar el piloto. No se plantea como ronda de escalado hasta demostrar datos de uso, liquidez, retencion y disposicion a pagar.

8. Siguiete hito

Al finalizar el piloto, RunTo actualizara el deck con metricas reales y podra aplicar con mayor fuerza a aceleradoras, financiacion participativa regulada o una ronda pre-seed pequena.